

令和3年7月30日

那須信用組合

## 那須信用組合と株式会社サクシードとの 業務提携締結式について

那須信用組合(本店：栃木県那須塩原市、理事長：菊地一浩)と株式会社サクシード(所在地：栃木県宇都宮市、代表取締役：水沼啓幸)は7月29日(木)に業務提携を行い、事業承継問題を抱える中小企業経営者様への事業承継支援サービスの提供を開始致します。

事業承継問題に直面している栃木県内地域中小企業に対してサクシードの運営する、人と事業の縁結びをコンセプトとした地域経営資源引継ぎの Web メディアプラットフォーム「ツグナラ」と連携し、迅速なマッチング、事業継承アドバイスを展開します。サービス提供の開始に伴い、那須信用組合にて業務提携締結式を開催いたします。

つきましては、令和3年7月29日(水)10時より、那須信用組合本店にて業務提携締結式を開催しました。

### ■業務提携締結日・会場・出席者

開催日：令和3年7月29日(木) 10時

開催会場：那須信用組合 本店2階会議室

出席者：那須信用組合 理事長 菊地 一浩

株式会社サクシード 代表取締役 水沼 啓幸



左：水沼社長 右：菊地理事長

## ■業務提携の背景

那須信用組合が本店を置く栃木県において、帝国データバンクの行った「後継者不在に関する栃木県内企業の実態調査(2020年)」によれば、県内企業 3230 社について後継者の有無について調査したところ「後継者不在」は 1892 社(構成比 58.6%)、「後継者あり」は 1338 社(同 41.4%)で、また 2020 年に事業承継が確認できた県内企業 370 社で最も高い属性は「同族承継」で 44.3%だが、構成比は減少傾向、これに対し買収・出向・分社化などの「その他」は 20.6%と増加傾向であり、栃木県全体としては後継者不在による廃業リスクの高まりとともに地域経営資源引継ぎの多様化が求められていると考えられます。

## ■業務提携の内容

今回の業務提携により、那須信用組合は顧客に対して株式会社サクシードの「中小企業内の地域内 M&A に特化したマッチングプラットフォームの「ツグナラ」」、「中小企業の後継者育成を目的とした「とちぎ経営人財塾」、その他関連項目として「後継者候補、経営者幹部向け研修業務」、「事業承継支援業務」、「ビジネスマッチング」、「M&A アドバイザリーサービス」が入りますが、主力となるのは「ツグナラ」と「とちぎ経営人財塾」となります。

地域に根差した金融機関である那須信用組合と、創業以来栃木県において事業承継コンサルティングサービスを提供し続けてきたサクシードとの協業により、双方の業務の範囲内で相互に協力して 1 社でも多くの力強い中小企業を創造し、地域企業の発展に寄与してまいります。

## ■那須信用組合 概要

本所所在地 〒329-2727 栃木県那須塩原市永田町 6-9  
URL <http://www.nasushin.co.jp/>  
設立 1956 年 1 月 30 日  
代表者 理事長 菊地 一浩  
資本金 5,055 百万円(令和 3 年 3 月末現在)

## ■株式会社サクシード 会社概要

本社 〒321-0932 栃木県宇都宮市平松本町 326-9  
URL <https://succeed-biz.jp/>  
設立 2010 年 4 月  
代表者 代表取締役 水沼 啓幸  
事業内容 経営コンサルティング事業・マーケティング事業  
web コンサルティング事業  
資本金 10 百万円

以上

本件に関するお問い合わせ

那須信用組合 地域支援部 担当 川島、松本

TEL 0287-36-1230 FAX 0287-36-5658

Mail [shien@nasushin.co.jp](mailto:shien@nasushin.co.jp)

