

# なすしん経営クラブ新春セミナー

2017

日時：平成29年2月3日 15:00～17:00

会場：乃木温泉ホテル 栃木県那須塩原市下永田1-993-11

## 2017年度中小企業が取るべき戦略とは

～企業の活性化が、地域活性化に繋がる～

あと3年一。これは、その先の未来を切り拓くための「**変化と成長**」のチャンスであり、タイムリミットでもあります。2020年東京オリンピック・パラリンピックによる経済効果のピーク、世帯数のピーク、消費税再増税前(2019年10月予定)の駆け込み需要が同時にやって来るのが“2019年”です。一方、世界は経済停滞リスクをはらみながら、社会と顧客の課題が山積み、**モノからコトへの需要シフト**が進み、さらに多様性の拡大や、デジタルテクノロジーの進化、人の価値観の変化がビジネススタイルそのものを変えていきます。

いわば、あらゆるビジネスが「4.0」へ、次代の価値観へと変わっていくのです。その中で、私たちは、いままでの「伝統的なビジネス」を続けることで未来を切り拓けるのか。現在のビジネスにおいて、どのような突き抜ける価値をデザインするのか。変化する課題に対してどのような価値をつくるのか。その答えを将来に向けた設計図と工程表に落とし込むことが必要です。「ビジネスモデル4.0の戦略」。いまこそ、**戦略を意思決定するメンバーが同じ目線に立ち、顧客・社員・地域に対して“突き抜ける価値”**を一緒にデザインしてください。

### 【セミナーPOINT】

- ◆ 来期の経営環境と**基本戦略**
- ◆ 競争環境下での**生き残り戦略**
- ◆ **ビジネスモデル戦略**



### 【なすしん経営クラブ セミナー風景】



### 【連携企業紹介】

- 社名：株式会社タナベ経営
- 創業：1957年10月16日
- 資本金：17億7,200万円
- 代表者：代表取締役社長 若松 孝彦
- 従業員数：304名
- 上場証券取引所：東京証券取引所市場第一部

#### 【事業内容】

経営コンサルティング  
 人材育成(社員教育・研究会・セミナー・経営者勉強会等)  
 金融機関等とのアライアンス(提携)・会員組織運営  
 経営情報提供サービス  
 SPコンサルティング  
 SPツールの企画・製作

◆講師紹介◆

株式会社タナベ経営 マネジメントパートナーズ本部

部長 石井 利幸 (イシイ トシユキ) 氏

◆プロフィール◆

中小企業の頼れる参謀役

タナベ経営で培った中小企業の経営支援ノウハウとMBAホルダーとしての豊富な経営知識を融合させた実践的な内容をわかり易く解説する点において、経営者のみならず、金融機関からも厚い支持を得ている。

◆専門テーマ◆

事業戦略、マーケティング、財務、営業、人材育成、新規事業、経営全般



◆なすしん経営クラブの紹介◆

地域を牽引する次世代リーダーの自己変革の場として、またリーダー同士の交流の場として「なすしん経営クラブ」をご活用頂ければと考えております。

サービス内容：①経営セミナー 年1回  
②経営情報サービス

◆定員◆

100名

※定員に達した時点で締め切らせていただきます。

◆お申し込み方法◆

参加お申し込み書にご記入の上、お取引先支店か下記FAXまでにお申し込みください。

◆お問い合わせ◆

那須信用組合 営業推進部

住所：那須塩原市永田町6番9号

TEL：0287-36-1230

FAX：0287-36-5658

◆参加費◆

経営クラブ会員：無料

一般：3,000円

※テキスト代、異業種交流会、費用含む

◆その他◆

セミナー終了後、異業種交流会を開催します！（立食パーティー形式）

キリトリ線

2月3日(金)新春セミナー参加申込書

FAX 0287-36-5658

ふりがな		業種	建設・製造・卸小売・サービス・その他( )
会社名			
ふりがな			
ご氏名			
部署・役職			
住所			
TEL		FAX	
E-mail		異業種交流会	参加 ・ 不参加

【個人情報のお取り扱いについて】

タナベ経営では、個人情報の保護に努めております。詳細は弊社のプライバシーポリシー (<http://www.tanabekeiei.co.jp/t/policy.html>) をご覧下さい。なお、ご記入いただいたお客様の個人情報はセミナー受講に関する確認・連絡及びご案内をお送りする時に利用させていただきます。